

Motivation – der Schlüssel zu mehr Erfolg!

Motivation ist eine echte und tägliche Herausforderung. Egal ob Selbstmotivation oder Mitarbeitermotivation, wir räumen an diesem Seminartag mit den Mythen der Motivation auf, und schauen uns an was Menschen WIRKLICH begeistert. Sie haben es in der Hand; durch Ihr Führungshandeln den Unterschied zu machen! Engagement und Motivation fördern durch gezielte Strategien.

Inhalte

- Wie kann ich Motivierend führen?
- Welche „Motive“ kann ich nutzen.
 - Individuelle Motivation identifizieren und persönlichkeitsbezogen führen.
 - Agieren statt reagieren: Demotivation vorbeugen.
 - Auswirkungen von Über-/Unterforderung erkennen.
 - Das richtige Maß, um Begeisterung zu erwirken.
 - ... wenn Kopf, Bauch und Hand zusammenpassen.
 - Konkrete Ebenen für mehr Motivationskraft.
 - Konsequenzen für das eigene Führungshandeln ableiten.
 - Grenzen der Motivationskraft.
 - Lösungen entwickeln statt abwarten und aussitzen.
 - Mit Zielen auf Kurs bleiben: motivierende Zielvereinbarungsgespräche.
 - Motivieren auch bei Krisen und Veränderungen im Unternehmen.

Zielgruppe

Führungskräfte, Teamleiter, Mitarbeiter

Persönlicher Nutzen

- Sie erhalten einen komprimierten Überblick über die neuen, wichtigen Erkenntnisse der positiven Motivationspsychologie, die Sie sich als Führungskraft nutzbar machen können.
- Sie erfahren, wie Sie durch Ihren Einfluss Verantwortungsgefühl ihrer aufbauen, stärken und dauerhaft erhalten.
- Sie verstehen menschliche Grundmotive besser und erkennen, wie Sie auf dieser Basis den Einzelnen individuell wirksam motivieren, Fettnäpfe vermeiden und Fähigkeiten erkennen.
- Sie trainieren, Kommunikation motivierend zu gestalten und gewinnen Klarheit und Sicherheit, worauf es wirklich ankommt.

**„IM HERZEN EINES MENSCHEN RUHT DER ANFANG UND DAS ENDE
ALLER DINGE“ (Tolstoi)**